



오로지 구경제에만 국한된 것으로 과대 포장했다.

하지만 신경제 역시 새로운 기술이 잇따라 등장하면서 기존 신기술을 파괴하고, 구경제 산업도 신기술을 채용하면서 신경제를 파괴하고 있다. ‘슈페더의 복수’란 말도 그래서 생겨났다. 한때 세계 최대의 핸드폰 업체였던 핀란드의 노키아가 한순간에 망하고 일본 후지필름이 제약과 화장품으로 화려하게 부활하는 것이 이를 입증한다.

누구나 알고 있는 노키아 사례는 차치하더라도 후지필름의 사례는 연구해 볼만한 충분한 가치가 있다. 디지털카메라에 밀려 뒷방신세로 전락했던 후지필름은 감기치료제로 승인받은 ‘아비간’이 에블라 치료제로 효력을 발휘하면서 매출 역시 급증하고 있다. 역사 속으로 사라질뻔한 구경제 산업인 필름사업에서 과감하게 사업을 다각화해 재도약의 기회를 만들었다. 더 의미 있는 것은 철저히 기존에 쌓인 기술을 바탕으로 신사업을 펼쳤다는 것이다.

후지필름은 필름기술과 중첩된 노화방지 화장품 분야에 진출하고 이를 바탕으로 제약사를 인수, 제약분야에서도 발전기반을 마련했다. 현재 제약, 화장품, 의료장비 등 헬스케어 부문은 2조5,000억 엔에 달하는 매출의 40%를 차지한다. 복사기와 사무용품 부문 다음으로 높은 비중이다. 구경제에서도 창조적 파괴를 통한 성공사례고, 기존 기술을 활용했다는 측면에서 우리 제조업체들이 벤치마킹해야 할 대상이다.

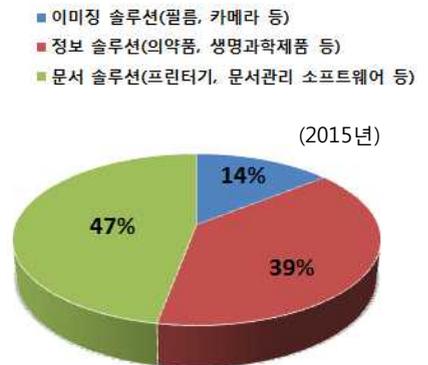
창조적 파괴는 결코 IT와 인터넷 등으로 대변되는 신경제로의 진출만 의미하지 않는다. 더구나 이들 신경제는 더 활발한 파괴에 의해 기존 기술이 도태되게 된다.

최근 기업마다 대체에너지, 환경, 로봇 테마 등을 신사업으로 잇따라 선정하고 있지만 위험천만한 일이다. 블루오션으로 보이는 것이 어느 순간 레드오션으로 바뀔지 가늠하기 어렵다.

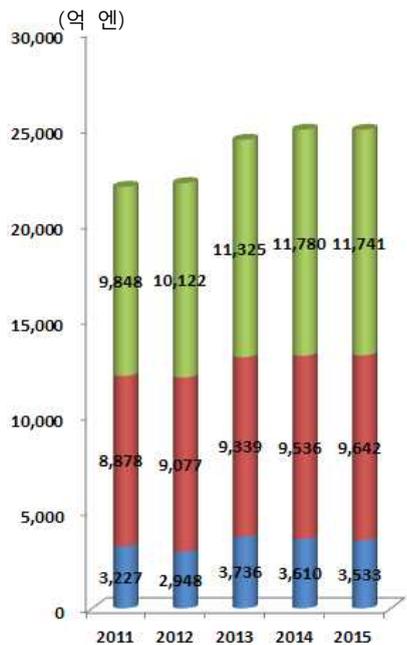
후지필름의 사례처럼 낡은 것을 그냥 버리는 것이 아니라 그 노하우를 활용해 새로운 사업을 개척하면서 기존 사업비중을 줄여나가는 게 진정한 창조적 파괴일 수 있다. 우리는 제조업이 여전히 많고 상당 기술이 중국 등의 추격으로 인해 한계에 봉착하고 있다. 그렇다고 좌절하거나 시간이 많지 않다고 푸념할 필요도 없다. 중국의 추격속도가 빠르기는 하지만 우리가 다시 그 격차를 벌일 수 있는 시간은 남아있다. 상당수 제조업 기술은 여전히 몇 년 정도씩 중국에 앞서 있다.

어떤 방식으로든 기존 기술을 활용해 새로운 먹거리를 창조해야만 우리경제도 다시 도약할 수 있다. 구경제의 창조적 파괴가 필요한 이유다.

□ 후지필름의 사업 부문별 매출 구성비



□ 후지필름의 연도별 매출액



자료: <http://fujifilm.jp>